

Werkboek Dag 3 Actieplan

# Kick-Off 2025

CREËER IN  
4 DAGEN EEN  
WINSTGEVEND  
BEDRIJF &  
VERDUBBEL  
JE INKOMEN

# Dag 3

## Actieplan

Nu je een plan hebt om jouw omzetdoel voor dit jaar te behalen gaan we aan de slag met marketing en sales. Want dat geplande aantal verkopen moet natuurlijk nog wel gerealiseerd worden. Dat is wat we vandaag gaan doen.

**Welke marketingacties zet jij nu in voor jouw bedrijf?**

**Hebben deze het succes dat jij wilt?**

**Zo ja, welke acties zijn gelukt?**

**Zo nee, waarom lukte deze acties niet?**



# Dag 3

## Actieplan

**Wat ga jij anders doen in jouw marketing en sales om jouw gewenste aantal verkopen voor 2025 te realiseren?**

Soms zijn jouw marketing- en salesacties prima, maar heb je weinig verkopen omdat je een te laag bereik hebt. Voordat je een actie afschrijft check eerst even jouw aantallen. Dit noemen we conversieratio's.

**A: Hoeveel mensen waren er bij jouw salesactiviteit?**

**B: Hoeveel mensen hebben er gekocht?**

**C: Conversieratio:  $B/A = C$ :**



## Dag 3

# Actieplan

**Hoeveel mensen moeten er bij jouw salesactiviteit zijn om jouw gewenste aantal verkopen te realiseren?**

**Wat kost het jou om deze marketing en salesacties te doen?**

**Op basis van bovenstaande op welke marketing en salesacties ga jij in 2025 inzetten?**

## Opdracht

Deel in de Facebookgroep welke marketingacties jij gaat inzetten dit jaar.

**Wil jij kans maken op een gratis winstscan t.w.v. €247?**

Stuur dan het ingevulde werkblad voor vanavond 23.59 naar [info@hilderadt.nl](mailto:info@hilderadt.nl)

Vermeld in de titel '**Opdrachten dag 3**'.

Doe je dit elke dag van de challenge dan maak je ook nog eens kans op een VIP-sessie van 2 uur met mij t.w.v. €749.





Deze *Kick-off 2025 Challenge* wordt georganiseerd door **Hilde Radt**.

Als financieel business coach helpt zij ambitieuze vrouwelijke ondernemers bij het opzetten en uitbouwen van een heel winstgevend bedrijf. Dit doet zij met haar bewezen proces waarbij cijfers, strategie en mindset aangepakt worden. Op deze manier creëer je een bedrijf waar jij blij van wordt EN meer dan genoeg mee verdient.

